## Four Pees ernennt José Salas zum neuen Sales Manager für Spanien und Portugal

**Gent, 30.09.2021** - **Vor dem Hintergrund seines fortgesetzten Wachstums, der internationalen Expansion und des damit verbundenen Engagements für seine Kunden heißt Four Pees José Salas als neuen Sales Manager für Spanien und Portugal herzlich willkommen. José Salas wird in dieser Position die Vertriebsaktivitäten von Four Pees auf der Iberischen Halbinsel ausbauen und starke Beziehungen zu bestehenden und zukünftigen Partnern und Kunden schaffen.**

José Salas war drei Jahre lang bei Hefe Solutions als Berater tätig und stattete in dieser Funktion Druckereien in ganz Spanien mit maßgeschneiderten Web-to-Print-Lösungen aus. Zuvor war er bei Aleyant, dem Anbieter der Web-to-Print-Lösung Pressero und eDocBuilder, Managing Director für Europa und Lateinamerika, nachdem er mehr als fünfundzwanzig Jahre als Eigentümer von iDatafont MIT (später Aleyant Spanien) und in verschiedenen kaufmännischen Funktionen bei Telefonica und Meydis tätig war.

„Ich freue mich darauf, gemeinsam mit den anderen Mitgliedern des Teams von Four Pees Druckereien bei der Automatisierung ihrer Produktion zu unterstützen“, **sagt José Salas.** „Aus Gesprächen, die ich mit Kunden in Spanien und Portugal geführt habe, wird deutlich: Immer mehr Unternehmen sind davon überzeugt, dass es an der Zeit ist, Automatisierung und Digitalisierung ihrer Druckproduktion umzusetzen. Nach wie vor ist es nicht einfach für sie, einen Partner zu finden, der sowohl über Branchen- als auch über IT-Kenntnisse verfügt und sie bei diesem Prozess unterstützen kann. Gemeinsam mit dem Team von Four Pees möchte ich ihr Ansprechpartner für alle Fragen rund um Web-to-Print und die Automatisierung der Druckproduktion werden.“

**Tom Peire, CEO bei Four Pees:** „In den vergangenen beiden Jahren haben wir in erheblichem Maß expandiert. Unser technisches Team hat sich mehr als verdoppelt, und wir haben eine eigene Vertriebspräsenz in Belgien, den Niederlanden, dem Vereinigten Königreich und Frankreich aufgebaut, die mit unserem starken Netzwerk von Wiederverkäufern zusammenarbeitet. Unser Geschäftsmodell verbindet eine Vertriebspräsenz vor Ort mit einem zentralisierten technischen Team. Auf diese Weise haben wir einen Ansprechpartner für den Vertrieb und das Projektmanagement, der in der jeweiligen Landessprache operiert, und nutzen zugleich die Vorteile von Umfang und Fachkenntnissen eines großen Teams für Implementierungen und Support. Eine weitere Expansion auf die Iberische Halbinsel ist für uns der nächste logische Schritt in unserer Wachstumsgeschichte. Wir haben bereits über Aleyant mit José zusammengearbeitet und ihn dabei als erfahrenen Sales Manager schätzen gelernt. Er passt perfekt in unsere Unternehmenskultur und verfügt über fundierte Kenntnisse der spanischen Druckindustrie. Ich freue mich sehr auf die gemeinsame Arbeit.“

## Über Four Pees

Four Pees macht Druckvorgänge zu einem Erfolg, indem es für deren reibungslose Automatisierung sorgt. Das Unternehmen bietet dazu Lösungen an, die die Druck- und Verpackungsproduktion komplett optimieren und zwar unabhängig davon, ob Beratung, ein Softwareprodukt oder eine nahtlos integrierte Lösung benötigt wird. Four Pees ermöglicht den Weg vom Zeichenbrett über einen maßgeschneiderten Entwurf bis hin zu einer vollautomatischen Produktion.

Four Pees wurde 2007 in Gent, Belgien, gegründet. Heute, mehr als zehn Jahre später, bietet Four Pees Lösungen zur Rationalisierung vollständiger Druck- und Verpackungsproduktionsprozesse auf der ganzen Welt an, mit Vertretungen in Belgien, den Niederlanden, Großbritannien und Frankreich. Dank eines Netzwerks von mehr als 40 zuverlässigen Partnern und Wiederverkäufern kann Four Pees den bestmöglichen Service weltweit anbieten.

Four Pees, feel the good flow.

Für weitere Informationen: [www.fourpees.com](http://www.fourpees.com)

**Ansprechpartner für die Presse**

Four Pees

Sam Claeys

Marketing

[sam.claeys@fourpees.be](mailto:dorine.vanleke@fourpees.com)

Tel: +32 9 237 10 00